



ROZWIĄZANIA SAMOOBSŁUGOWE

JANTAR



01. 02. 03. 04. 05.
JANTAR KOD ROZWOJU

WWW.JANTAR.PL



Jantar – integrator systemów informatycznych dla biznesu. Ponad 20 lat tradycji i doświadczenia w zakresie systemów zarządzania sprzedażą oraz automatycznej identyfikacji. Specjalizujemy się w kreowaniu **efektywnych, niezawodnych i wysokiej jakości rozwiązań dla handlu** opartych o terminale kasowe IBM SurePOS, kasy i drukarki fiskalne, kasy samoobsługowe IBM Self Checkout oraz funkcjonalne oprogramowanie do sprzedaży i zarządzania siecią sklepów. Realizujemy potrzeby klienta **usprawniając procesy biznesowe i optymalizując koszty jego funkcjonowania**. Działamy na terenie całego kraju **wspierając klienta we wszystkich fazach inwestycji**: od projektu przez integrację aplikacji i urządzeń, szkolenie, wdrożenie i serwis.

Jantar Sp. z o.o. jako pierwsza firma w Polsce wdrożyła IBM Self Checkout. Oficjalne otwarcie kas samoobsługowych odbyło się 4 lutego 2009 roku w jednej z placówek Społem PSS Północ we Wrocławiu.

Chcesz zwiększyć efektywność obsługi Klienta?

Czas na innowacyjne rozwiązania – samoobsługowe stanowiska sprzedaży!

Kasa samoobsługowa IBM Self Checkout to rewolucja w obsłudze Klienta!

Nowoczesny sklep to sklep **otwarty na klienta**. System samoobsługowy proponowany przez Jantar oparty jest na platformie sprzętowej IBM, a jego kluczowym elementem jest specjalistyczne oprogramowanie sprzedażowe. Program daje możliwość zarządzania środowiskiem samoobsługowym, posiada intuicyjny interfejs użytkownika, który prowadzi klienta poprzez kolejne kroki sprzedaży. W zależności od preferencji detalisty rozwiązanie samoobsługowe może być wyposażone w system płatności gotówkowych i bezgotówkowych lub tylko i wyłącznie obsługiwać karty płatnicze.



Korzyści biznesowe

- sprawniejsze zarządzanie w czasie zwiększonego ruchu
- wzrost zainteresowania klientów i poprawa wizerunku sieci
- redukcja kolejek przy kasie
- wzrost satysfakcji i lojalności klienta
- zwiększenie przepustowości oraz obrotów poprzez optymalizację czasu i kosztów pracy (jeden asystent sprzedaży na 4 stanowiska)

Zrealizowane projekty:

- Społem PSS Północ we Wrocławiu
- Delikatesy T&J - Społem PSS Północ we Wrocławiu
- Społem PSS Bytom

Jak to działa?

Kupując przez samoobsługową kasę klient sam przesuwając opakowania przez czytnik skanujący kody kreskowe towarów. Klient wypełnia czynności zgodne z komunikatami wyświetlanymi na ekranie oraz informacjami głosowymi. Wysoce intuicyjny interfejs użytkownika pomaga w dokonaniu transakcji i dostarcza przyjemności z zakupów. Kupujący, zgodnie ze swoimi preferencjami, korzysta z automatu gotówkowego, który wydaje resztę lub zintegrowanego systemu obsługi kart płatniczych oraz bonów towarowych. Kasa kontroluje wagę towarów w celu wykrycia niezeskanowanego produktu dodanego po naliczeniu należności za zakupiony towar. Platforma sprzętowa IBM w połączeniu z odpowiednio dobranym oprogramowaniem gwarantuje niezawodność proponowanego rozwiązania oraz pozwala na współpracę z dowolnym programem magazynowym działającym w placówce.

Dlaczego IBM Self Checkout?

Nowe modułowe rozwiązanie pozwala na dobranie odpowiedniego modelu do wymagań klienta oraz ewoluowanie zgodnie z jego aktualnymi potrzebami. Modele z płatnością kartą w bardzo prosty sposób można przekształcić w urządzenie, które pozwala dokonywać płatności za pomocą gotówki – wystarczy dołożyć moduł pozwalający na przeprowadzanie takich transakcji. Kasy obsługujące płatność gotówką mogą być w zależności od potrzeb wyposażone w wymienną kasetę na pieniądze, moduł recyklingu monet oraz pełny model z recyklingiem monet i banknotów. Kasy IBM Self Checkout mogą być dostosowane do różnej wielkości jednostek handlowych w zależności od potrzeb i natężenia przepływu Klientów. IBM SCO dostępne jest w wersji 2 i 3 bagowe, z karuzelą na 6 toreb oraz Full-Lane z linią taśmową.

Dopasuj kasę do swoich potrzeb, bez problemu dodawaj nowe elementy i zwiększaj funkcjonalność.

Jak znaleźć efektywny i atrakcyjny schemat samoobsługowy?

Dzięki naszemu doświadczeniu i analizie potrzeb klienta dobieramy optymalną konfigurację sprzętową, która dostosowana jest do oczekiwań i wymagań klienta. Ważnym etapem wdrożenia jest zaplanowanie strefy samoobsługowej, która pozwoli na odpowiednie rozmieszczenie urządzeń. W ramach projektu kluczowym elementem jest integracja rozwiązania z systemem sprzedażowym, w tym m.in. programy lojalnościowe, akcje promocyjne. Zapewniamy koordynację wszystkich etapów wdrażanego rozwiązania.



Moduł – płatności gotówkowych



Moduł – skanujący



Moduł – pakujący

01. SYSTEMY SPRZEDAŻY
02. TECHNIKA BIUROWA
03. AUTOMATYCZNA IDENTYFIKACJA
04. TECHNIKA SIECIOWA
05. USŁUGI

www.selfcheckout.pl

Masz pytania napisz do nas: samoobsługa@jantar.pl



WWW.JANTAR.PL

01.



JANTAR

Jantar Sp z o.o. - Centrala
ul. Piekarska 199, 43-300 Bielsko-Biała
tel. 33 82 85 700, fax: 33 82 85 709
jantar@jantar.pl

Jantar Sp. z o.o. - Śląsk
ul. Brynowska 40, 40-585 Katowice
tel. 32 251 13 04, katowice@jantar.pl

Jantar Sp. z o.o. - Małopolska
ul. Bociana 22A, 31-231 Kraków
tel. 12 614 54 60, krakow@jantar.pl

Jantar Sp. z o.o. - Dolny Śląsk
ul. Skwierzyńska 26d, 53-519 Wrocław
tel. 71 360 42 23, wroclaw@jantar.pl

Jantar Sp. z o.o. - Mazowsze
ul. Stępińska 22/30, 00-739 Warszawa
tel. 22 841 73 35, warszawa@jantar.pl

Jantar Sp. z o.o. - Beskidy
ul. Hutnika, 32-650 Kęty
tel. 33 845 16 93, kety@jantar.pl

Jantar Sp. z o.o. - Podkarpacie
ul. Starzyńskiego 3/40, 35-506 Rzeszów
tel. 603 744 513, rzeszow@jantar.pl

Wsparcie serwisowe oferowane jest na terenie całego kraju
jak również w Czechach, Słowacji i Niemczech

Wszystkie użyte znaki towarowe są własnością ich prawowitych właścicieli.